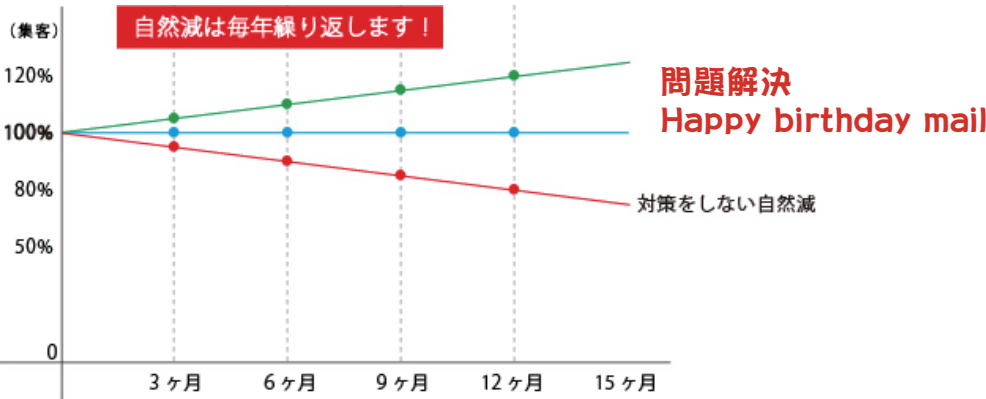


# 絶対起きるお客様の**減少**は、避けられない**自然減**です!

## お客様自然減少の主な外的原因

- ・ 引っ越し
- ・ 亡くなった
- ・ 必要なくなった
- ・ 他店を利用
- ・ ネット通販を利用
- ・ 行きたくても行けなくなった(病気、車無し)
- ・ 特別な理由はない

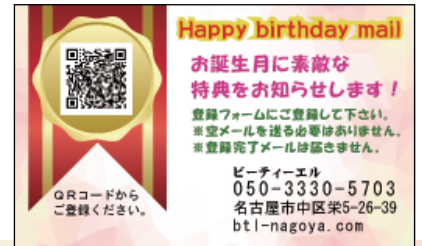
気づかなかった!  
何とかしなきゃ〜



店頭配布用 (名刺サイズ) カードA



店頭配布用 (名刺サイズ) カードB



これまでは、お客様の自然減は年20%程度と言われてきましたが、今では30%以上とされています。

何も対策をしなければお客様は自然に減り続けます。

低コストでお客様の自然減を**増**にしていく対策をご提案します。



## 特別な理由が無いお客様に最も効果的! 年に一度のお誕生月に特典を!

自然減を解決出来るのが  
**Happy birthday mail**  
お客様の誕生月に特典をお伝えするツールです。

今迄は、お店の都合で一方的にメールを送るメルマガでした。

**Happy birthday mail**は、お客様の誕生月に特典メールを送るツールです。

誕生月の特典案内なので**喜んでいただけます!**

## 導入を急がないと送りたい時に送れない!

### 管理画面

お店側は、簡単にできます!



### 登録フォーム

登録フォームもシンプルで簡単!  
個人情報の問題もクリア!  
メールアドレス、誕生月、名前だけ!  
削除機能が有り、お客様で出来ます。



お客様を更なるリピーターとして囲い込みのツールです。  
お客様の年一回の誕生月メールの特典で来店促進、  
さらに同伴のお客様に特典などをすることで  
新規のお客様も囲い込めます!

**Happy birthday mail** ¥50,000(税別) ¥35,000(税別) 年間のシステム利用料12,000円含まれています。

**登録用カード300枚** ¥5,000(税別)

- ※登録用カード (A・Bからお選びください)
- ※翌年より年間12,000円(税別)のシステム利用料がかかります。
- ※キャンペーン価格につきお申し込み時のお支払いになります。

### CNGROUP

合同会社 ビーティーエル  
Head office 名古屋市中区栄5丁目26-39  
TEL:050-3330-5703